



# BENEVOICE FOR SALESFORCE

## Käyttötapaukset ja Toiminnallisuudet

Versio 1.45

## Contents

1	Johdanto .....	3
1.1	Esivaatimukset .....	3
1.2	Palveluun kirjautuminen.....	3
1.2.1	Kirjautuminen.....	3
1.2.2	Tavoitettavuuden hallinta .....	5
1.3	Omni-Channel Tavoitettavuusintegraatio .....	5
1.3.1	Omni-Channel kirjautuminen.....	5
1.3.2	Omni-Channel tilatiedon hallinta .....	6
1.4	BeneVoice web phone sovelluspuhelin.....	7
2	Puhelu-työnkulut .....	8
2.1	Tapaus työnkulku.....	9
2.1.1	Saapuva puhelu – yksittäinen tunnistettu asiakas.....	9
2.1.2	Saapuva puhelu Ei tunnistettu / Useampi tunnistettu asiakas .....	10
2.1.3	Ulossoitto – yksittäinen tunnistettu asiakas .....	10
2.1.4	Ulossoitto Ei tunnistettu / Useampi tunnistettu asiakas .....	10
2.2	TapausDialogi työnkulku.....	10
2.2.1	Saapuva puhelu – Ei tunnistettu asiakas.....	11
2.2.2	Saapuva puhelu – Yksittäinen tunnistettu asiakas.....	11
2.2.3	Saapuva puhelu – Useampi tunnistettu asiakas .....	12
2.2.4	Ulossoitto .....	13
2.3	Kontakti&Asiakkuus työnkulku .....	13
2.3.1	Saapuva puhelu – Ei tunnistettu asiakas.....	13
2.3.2	Saapuva puhelu – Yksittäinen tunnistettu asiakas.....	14
2.3.3	Saapuva puhelu – Useampi tunnistettu asiakas .....	14
2.3.4	Ulossoitto .....	15
2.4	Kontakti&Liidi työnkulku .....	15
3	Puhelutiedot ja aktiviteetit Salesforcessa .....	15
3.1	Puhelutiedot .....	15
3.2	Lisähuomiot .....	16
4	BeneCloud takaisinsoiton käsittely Salesforcessa.....	16
5	Dynamic Smart Routing – Älykäs puhelunreititys Salesforce datan perusteella .....	18
6	Yrityksen puhelut.....	19

7	BeneCloud hallinta – yleiset käyttötapaukset.....	20
7.1	Puhepalvelusarjojen hallinta .....	20
7.1.1	BeneDesk Web .....	20
7.1.2	BeneApp mobiilissa .....	21
7.2	Mittaristot & Raportointi.....	22
7.2.1	Reaaliaikainen monitorointi.....	22
7.2.2	Raportointi .....	24

## 1 Johdanto

Dokumentin tarkoitus on kuvata BeneVoice for Salesforce liittynän toiminnallisuudet ja käyttötapaukset.

Työasemalla tehtävien puhelujen ja käyttötapauksien osalta, dokumentti kuvaa BeneVoice web phone selainpohjaisen sovelluspuhelimien hyödyntämisen.

Jos käytössä on Benedesk for Windows ohjelmistopuhelin, niin kirjautuminen ja puhelimen käyttö poikkeaa tässä dokumentissa kuvatusta.

### 1.1 Esivaatimukset

- Asiakkaan Salesforce ympäristö ja halutut Lightning applikaatiot on aktivoitu BeneVoice for Salesforce liittytään.
- Käyttäjä on aktivoitu BeneCloud ja Salesforce konfiguraatiossa BeneVoice for Salesforce liittytään
- Käyttäjän BeneCloud käyttäjärooli tulee sisältää BeneVoice web phone selainpohjaisen sovelluspuhelimien käytön, jos halutaan hyödyntää työasemalla tehtäviä puhelu-käyttötapauksia
- BeneVoice web phone Salesforce-käyttöliittymässä vaatii palvelun käytön Chrome-selaimella

### 1.2 Palveluun kirjautuminen

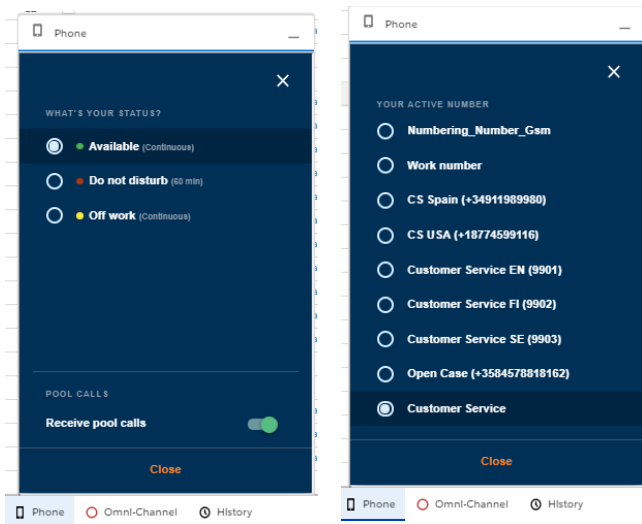
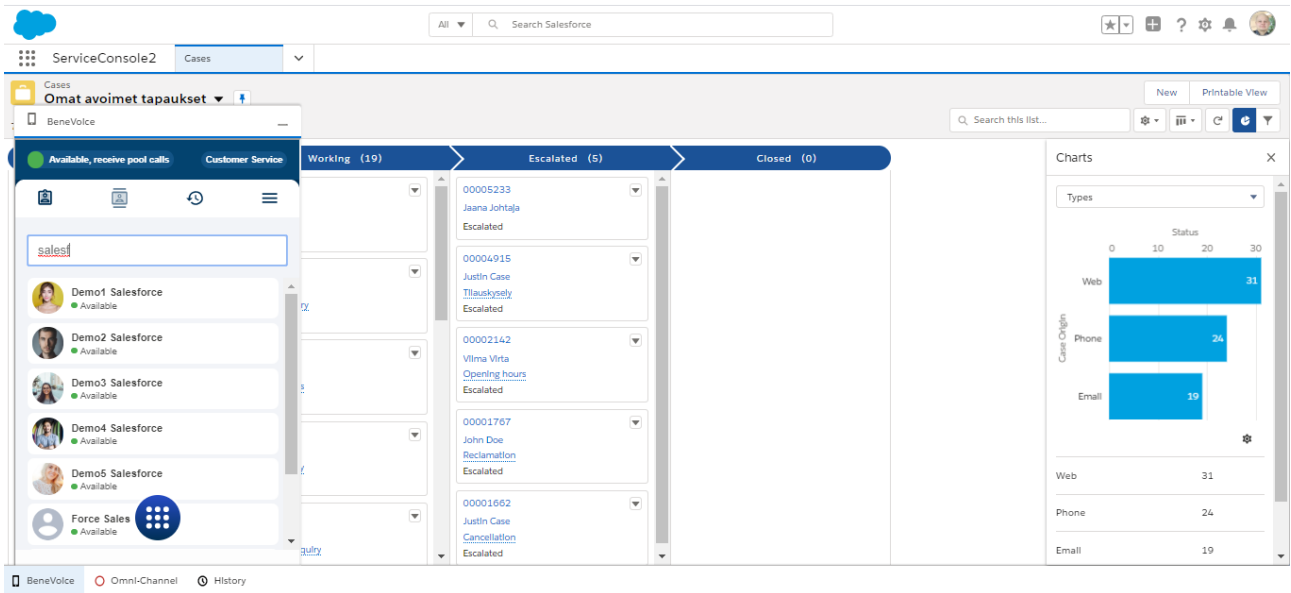
#### 1.2.1 Kirjautuminen

- 1) Käyttäjä kirjautuu normaaliin tapaan salesforce.com selainkäyttöliittymään
- 2) Käyttäjä avaa halutun Salesforce näkymän (Lightning-applikaation), johon myös BeneVoice for Salesforce liittytään on aktivoitu. Tyypillisesti myynti- / palvelukonsoli.
- 3) Salesforce näkymän alapalkissa on BeneVoice webpuhelin käyttöliittymä. Suositus on, että admin on asettanut BeneVoice webpuhelimien automaattisen aktivoinnin ja kirjautumisen. (Jos admin ei ole aktivoinut automaattista aktivointia, niin käyttäjän tulee aukaista BeneVoice puhelinnäkymä, jolloin kirjautuminen sovelluspuhelimeen tapahtuu automaattisesti.)
- 4) Puhelin-käyttöliittymässä käyttäjä voi puheluiden hallinnan lisäksi muokata tilatietoaan puhekanavassa ja näytettävää puhelinnumeroa ulosloissa.

Huom: Jos käyttäjällä on Salesforce Omni-channel ja tavoitettavuusintegraatio käytössä, niin tilatietoa hallinnoidaan Omni-channel käyttöliittymän kautta. Katso [1.3 Omni-Channel Tavoitettavuusintegraatio](#).

Tärkeitä huomioita:

- Käyttäjä hyödyntää yhtä Salesforce konsolinäkymää, jossa uudet tietueet, jne. aukaistaan yhden ja saman konsolinäkymän sisällä. Käyttäjä voi toki hyödyntää muita Salesforce applikaatioita ja näkymiä useissa eri selaintabeissa/-ikkunoissa, mutta sovelluspuhelin ja omni-channel tulee olla aktiivisena vain yhdessä konsolinäkymässä.
- Selainpohjainen sovelluspuhelin, kuin myös Salesforce Omni-Channel, vaatii uudelleenkirjautumisen, jos koko selainnäkömää päivitetään ja/tai kyseinen Salesforce konsolinäkymä suljetaan ja avataan uudelleen. Huom: tässä yhteydessä myös meneillään oleva puhelu katkeaa. Hyödynnä Salesforce konsolinäkymän sisäisiä päivityspainikkeita tarvittaessa näkymän päivittämiseen, jolloin sovelluspuhelin ja omni-channel pysyy kirjautuneena.
- Jos käyttäjä päivittää koko selainnäkömää tai sulkee ja uudelleen avaa kyseinen Lightning-applikaation, niin sovelluspuhelimien tulee kirjautua uudelleen aukaisemalla se.



## 1.2.2 Tavoitettavuuden hallinta

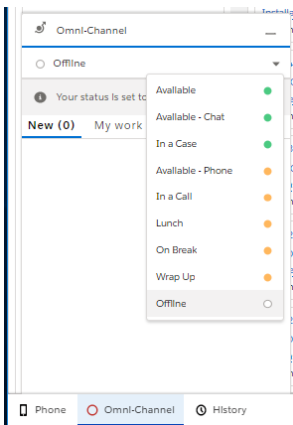
Tyypillisesti BeneCloud puhepalvelussa luodaan asiakaskohtaisia tavoitettavuustilatietoja, mutta ne seuraavat aina seuraavia tilatietotyyppisiä ja niiden määrittäjiä. Tilatietojen lisäksi käyttäjä voi erikseen sovelluspuhelimessa määrittellä ottaako hän vastaan palvelusarjapuheluita vai ei.

- Offwork -> Käyttäjä on OffWork 'ei töissä' tilassa puhepalvelussa
  - Käyttäjä ei tällöin vastaanota palvelusarjapuheluita
  - Käyttäjä voi soittaa puheluita
  - Käyttäjä voi vastaanottaa suoria puheluita (riippuen käyttäjän BeneDesk puhelunsiirtoasetuksista)
- Available -> Käyttäjä on Available 'tavoitettavissa' tilassa puhepalvelussa
  - Käyttäjälle voidaan tarjota palvelusarjapuheluita olettaen, että käyttäjä on aktiivisena halutuissa palvelusarjoissa BeneDesk asetuksissa
  - Käyttäjä voi soittaa puheluita ja vastaanottaa suoria puheluita
- DND -> Käyttäjä on Do not disturb 'älä häiritse' tilassa puhepalvelussa
  - Käyttäjä ei vastaanota palvelusarjapuheluita eikä myöskään suoria puheluita
  - Käyttäjä voi soittaa puheluita.
- Busy -> Käyttäjä on Busy 'varattu' tilassa puhepalvelussa
  - Käyttäjälle voidaan tarjota palvelusarjapuheluita olettaen, että käyttäjä on aktiivisena halutuissa palvelusarjoissa BeneDesk asetuksissa
  - Käyttäjä voi soittaa puheluita ja vastaanottaa suoria puheluita

## 1.3 Omni-Channel Tavoitettavuusintegraatio

Tämä kappale koskee vain käyttäjiä, joilla on käytössä Salesforce Omni-Channel ja tavoitettavuusintegraatio BeneCloud puhepalvelun kanssa. Tällöin käyttäjä ohjaa tavoitettavuustilaansa Salesforce Omni-channel käyttöliittymän kautta keskitetysti kaikkia palvelukanavassa, mukaan lukien Benemen puhekanava. Toimiakseen käyttöliittymä toki sisältää sovelluspuhelimien ja sen käytön normaaliin tapaan, mutta tilatietoa hallinnoidaan keskitetysti Omni-Channel näkymän kautta.

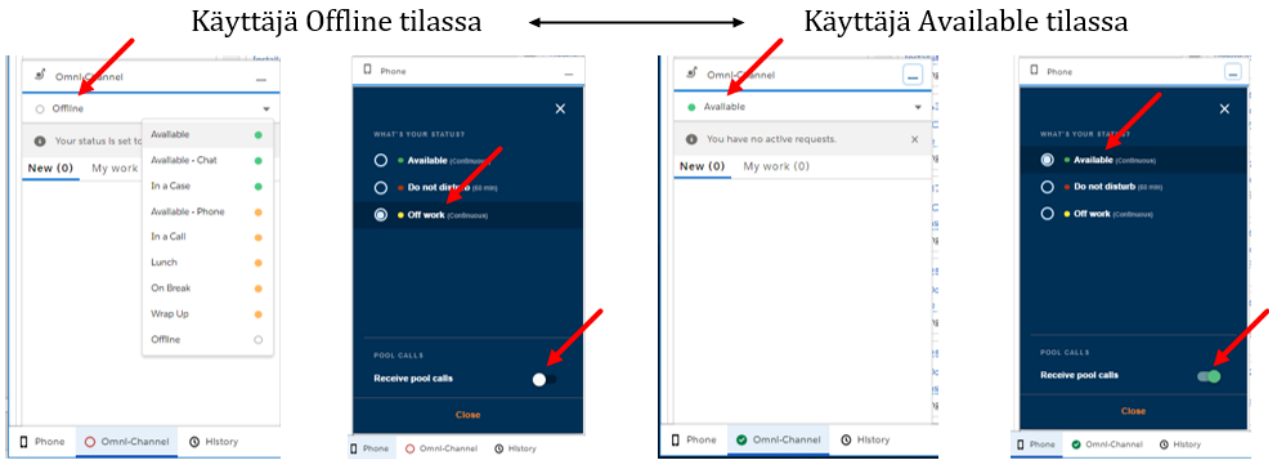
Käyttäjä ohjaa tavoitettavuustilaansa Salesforce Omni-channel käyttöliittymän kautta keskitetysti kaikkia palvelukanavassa, mukaan lukien Benemen puhekanava.



### 1.3.1 Omni-Channel kirjautuminen

- Ylläpitäjä hallinnoi Salesforce konfiguraation kautta käytettävissä olevia tilatietoja ja niiden asetuksia.

- Kun käyttäjä muuttaa tilatietonsa Offline statuksesta mihin tahansa muuhun tilatietoon, niin käyttäjä samalla aktivoidaan hänelle määritettyihin puhepalvelusarjoihin. Lisäksi tilatieto määrittää Offwork tai Available tilatietotyyppin puhekanavassa, joka määrittää onko käyttäjä valmis ottamaan puheluita vai ei.
- Kun käyttäjä muuttaa tilatietonsa mistä tahansa statuksesta Offline statukseen, niin käyttäjä samalla poistuu vastaanottamasta palvelusarjapuheluita ja hän menee Offwork tilaan puhekanavassa.



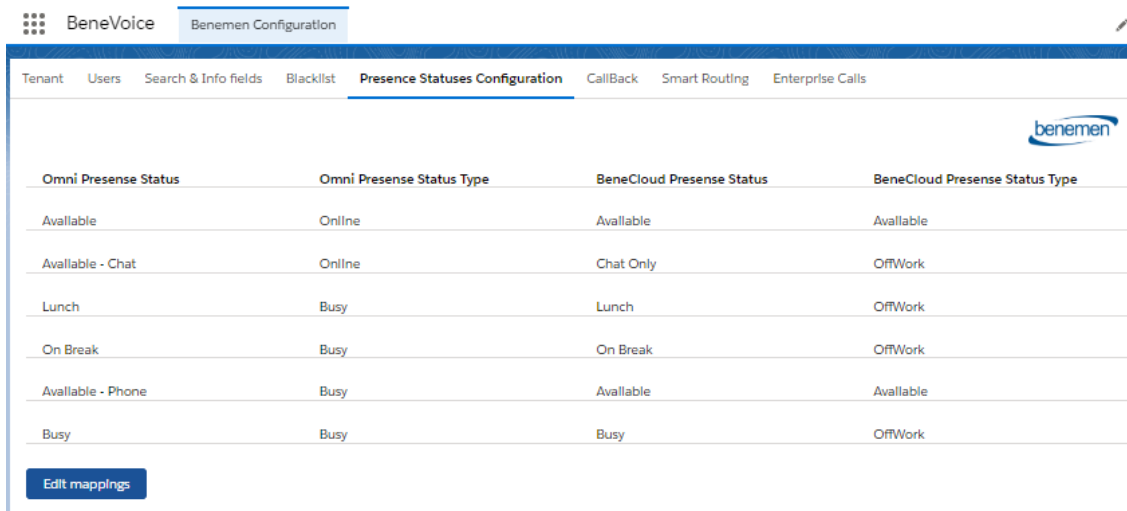
- Offline tilaan siirtyminen toimii yllä kerrotun mukaisesti, kun käyttäjä laittaa itsensä Offline tilaan Omni-Channel näkymän kautta
- Jos käyttäjä menee Offline tilaan Omni-Channelissa jollain muulla tavoin, niin hänen tilansa puhekanavassa ei muutu eikä käyttäjä poistu puhepalvelusarjoista. Esimerkiksi; sulkee Salesforce näkymän / selaimen laittamatta itsensä ensin Offline tilaan, menettää verkkoyhteyden, jne.
- Tällaisessa tilanteessa käyttäjä voi hallinnoida tilaansa puhekanavassa BeneCloud käyttöliittymien kautta; Sovelluspuhelin, BeneApp mobiilissa, BeneDesk Web

### 1.3.2 Omni-Channel tilatiedon hallinta

Palveluun kirjautumisen lisäksi Omni-Channel tavoitettavuusintegraatiossa käyttäjä voi kokonaisvaltaisesti ja keskitetysti hallinnoida tilatietoaan Omni-channel käyttöliittymän kautta.

- Kun käyttäjä on kirjautunut Salesforce Omni-Channel:iin, hallinnoi hän tilatietoaan sen kautta.
- Käytettävissä olevat tilatiedot on taustalla määritetty ylläpitäjän toimesta ja haluttu tilatieto päivitetään automaattisesti myös BeneCloud puhekanavassa
- Esimerkkejä:
  - Jos käyttäjä laittaa itsensä 'Lounas' ei töissä tilaan Omni-Channelissa, se päivittyy myös automaattisesti BeneCloud puhekanavaan.
  - Käyttäjä valitsee 'Tavoitettavissa – Chat' tilatiedon, jolloin käyttäjän halutaan vastaanottaa yhteydenottoja vain Chat-kanavassa. Tällöin haluttu ei töissä tila välitetään automaattisesti puhekanavaan eikä käyttäjälle tarjota palvelupuheluita.
  - Vastaavasti käyttäjällä voi olla valittavana tilatieto, joka asettaa hänet aktiiviseksi vain puhekanavassa esim. 'Tavoitettavissa – Puhe'. Tällöin käyttäjä on ei saatavilla tilassa digitaalisissa kanavissa, mutta tavoitettavissa puhekanavassa.
- Puhelunaikainen ja -jälkeinen tilatietohallinta on automatisoitu

- Välittömästi kun käyttäjälle tarjotaan puhelua, tai hän soittaa puhelun, hänen tilatietonsa muuttuu 'In a Call' ei töissä tilaan. Tällöin käyttäjälle ei tarjota uusia työtehtäviä mistään palvelukanavasta.
- Jos puheluun on vastattu, niin tilatieto pysyy 'In a Call' tilassa kunnes puhelu päätetään. Vastatun puhelun päättyessä käyttäjä menee 'Wrap up' jälkityötilaan halutuksi ajaksi, jos ylläpitäjä on tällaisen määrittellyn. 'Wrap Up' aikana käyttäjä säilyy ei töissä tilassa. Kun määritetty aika päättyy, niin käyttäjä palaa automaattisesti puhelua edeltäneeseen tilaan. Käyttäjä voi myös 'Wrap up' tilan aikana muuttaa itsensä manuaalisesti saataville tai muuhun haluttuun tilatietoon.
- Jos puheluun ei vastata, niin 'Wrap Up' tilaa ei käytetä vaan käyttäjä palautuu puheluyritystä edeltäneeseen tilaan.
- Integraatio mahdollistaa myös automatisoidun 'In a Case' tilatiedon hyödyntämisen, jolla voidaan priorisoida digitaalisia palvelukanavia. Ylläpitäjä voi määrittää käyttäjälle tietyn Salesforce Omni-Channel työkuorma-arvon, jonka ylittyessä käyttäjä menee automaattisesti tähän tilatietoon. 'In a Case' tilatieto määrittää käyttäjän automaattisesti ei töissä tilaan puhekanavassa, mutta käyttäjän voi olla mahdollista vastaanottaa lisää yhteydenottoja digitaalisissa palvelukanavissa.
- Alla esimerkki ylläpitäjän tekemistä tilatietomäärittämisistä. Omni tilatiedot ovat natiiveja Salesforce tilatietoja, jotka liitetään haluttuun BeneCloud tilatietotyyppeihin.



Omni Presense Status	Omni Presense Status Type	BeneCloud Presense Status	BeneCloud Presense Status Type
Available	Online	Available	Available
Available - Chat	Online	Chat Only	OffWork
Lunch	Busy	Lunch	OffWork
On Break	Busy	On Break	OffWork
Available - Phone	Busy	Available	Available
Busy	Busy	Busy	OffWork

Editt mappings

## 1.4 BeneVoice web phone sovelluspuhelin

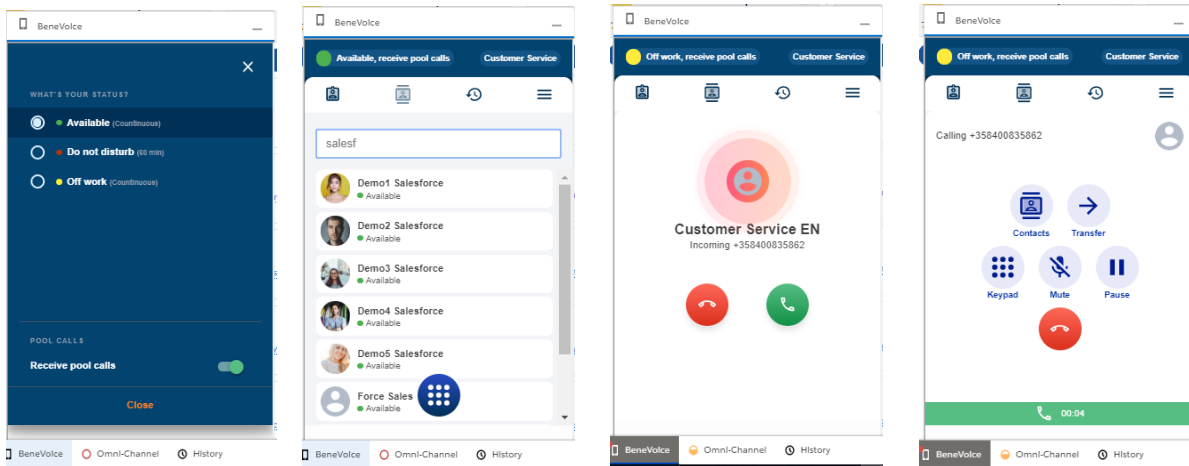
Selainpohjainen sovelluspuhelin on käytettävissä Salesforce käyttöliittymässä Chrome selaimella.

Yleiset toiminnallisuudet:

- BeneVoice web phone on WebRTC-tekniikkaan perustuva selainpohjainen sovelluspuhelin.
- Puheluiden aloittaminen sovelluspuhelimien hakemiston, numeropadin tai puheluhistorian kautta
- Puheluiden aloittaminen Salesforce käyttöliittymästä (click-to-dial)
- Puheluihin vastaaminen, sulkeminen ja hylkäys
- Näytettävän numeron valinta ulos soitettaessa
- Mikrofonin mykistys / mykistyksen poisto
- Puhelun pito / pidon poisto
- Puheluiden siirto (suora siirto, välipuhelu, siirto välipuheluun)
- DTMF-syöttö numeronäppäimillä

- Soittajan tunnistus sovelluspuhelimien hakemistosta ja puhepalvelusarjan nimen näyttö saapuvissa puheluissa
- Käyttäjän tilatiedon näyttö ja tilatiedon muuttaminen
- Palvelusarjapuheluiden vastaanoton kytkeminen päälle ja pois
- Käyttäjälle aktivoitujen puhepalvelusarjojen tilannetiedot ja palvelusarjaan liittyminen
- Puheluhistoria (suorat puhelut & palvelupuhelut)
- Mahdollinen muu käyttäjäasetusten hallinta BeneDesk selainkäyttöliittymän tai BeneApp mobiiliappin kautta

Sovelluspuhelimien tarkempi loppukäyttäjäohjeistus erillisessä *BeneVoice for Browser käyttöohjeessa*.



## 2 Puhelu-työnkulut

Valittavissa on 4 erilaista puhelutyönkulkua, jotka määrittävät mitä käyttäjän työpöydällä tapahtuu puhelun saapessa ja puhelua tehtäessä. Puhelutyönkulku määritetään käyttäjäkohtaisesti.

- **Tapaus:** Saapuvista ja soitetuista puheluista luodaan aina vastauksen tapahtuessa uusi tapaus. Huom: Tapauksen ponnautus vaatii konsoli-navigointityypin Lightning-applikaation.
- **TapausDialogi:** Suositeltu työnkulku tapausten käsittelyyn. Tarjoaa älykkään asiakkaan tunnistuksen niin saapuvissa kuin click-to-dial soitetuissa puheluissa. Työnkulku sisältää ohjatun tapauksen luonnin / olemassa olevan käsittelyn, sekä automatisoidun puheluaktiiviteetin luonnin ja liitoksen. Huom: Tapauksen ponnautus vaatii konsoli-navigointityypin Lightning-applikaation.
- **Kontakti&Asiakkuus:** Tarjoaa älykkään asiakkaan tunnistuksen niin saapuvissa kuin click-to-dial soitetuissa puheluissa. Tunnuksen yhteydessä aukaistaan kyseinen asiakas 360-näkymä Salesforcea. Ohjattu haku / luonti tunnistamattomille asiakkaille. Työnkulku sisältää automatisoidun puheluaktiiviteetin luonnin ja liitoksen.
- **Kontakti&Liidi:** Kuten edellä, mutta tunnistaa myös liidit ja mahdollistaa ohjatun liidin luonnin.

Seuraavat alikappaleet sisältävät tarkemmat kuvaukset eri puhelu-työnkuluista.

Puhelu-työnkulut ja lisäasetukset ovat helposti määriteltävissä BeneVoice Lightning applikaation kautta. Asetukset määritetään tyyppillisesti Salesforce- / Puhelupalvelu-ylläpitäjien toimesta.



## 2.1 Tapaus työnkulku

### 2.1.1 Saapuva puhelu – yksittäinen tunnistettu asiakas

1. Saapuva puhelu hälyttää Sovelluspuhelimassa. Taustalla tunnistetun asiakkaan 360 näkymä avautuu.
  - a. Sovelluspuhelinnäkymä aukeaa automaattisesti ja mahdollinen puhelupalvelusarjan nimi on näkyvissä
  - b. Käyttäjä vastaa / hylkää puhelun
2. Kun käyttäjä vastaa puheluun, niin uusi Tapaus luodaan automaattisesti. Jos käyttäjä hylkää puhelun, niin tapausta ei luoda.

The screenshot displays the Salesforce Service Console interface for a 'Justin Case'. The left sidebar contains 'Case Details' and 'Contact Details'. The main area shows a 'Feed' with details for the case owner (Mikko), case number (00001980), and contact information (Justin Case, BenemenDemo, +358400835862). The right sidebar includes filters, next steps, past activities, and a knowledge search bar.

3. Puhelun päättyessä, puheluaktiiviteetti luodaan automaattisesti taustalla sisältäen perustiedot puhelusta. Aktiiviteetti automaattisesti liitetään käsiteltyyn tapaukseen. Huom: Käyttäjäkonfiguraatio sisältää monipuoliset optiot puheluaktiiviteetin luontiin ja mahdolliseen ponnautukseen eri puhelutilanteissa.
4. Laajat puhelutiedot (jonostuaika puhepalvelusarjassa ja linkki mahdolliseen puhelutallenteeseen) lisätään ja tallennetaan puheluaktiiviteettiin 10 – 300 sekunnin kuluessa ylläpitäjän tekemien määritysten mukaisesti.

The screenshot shows a 'Task - Inbound' record in Salesforce. The task is related to 'Justin Case' (ID: 00002164). The details section includes fields for Subject, Task Record Type, Assigned To (Mikko), Due Date (27.8.2019), Status (Completed), Priority (Normal), Call End Time, Call Duration (226), Call Type (Incoming), Call Result (Answered), Last Modified By (Mikko), and Created By (Mikko). The related section shows the Name (Justin Case), Related To (00002164), Comments, Phone Number 2 (+358400835862), Service Pool Queue (Customer Service EN), Queue Wait Time (5 seconds), and Advanced Call Details (Link).

### 2.1.2 Saapuva puhelu Ei tunnistettu / Useampi tunnistettu asiakas

1. Puhelun hälyttäessä ei tehdä mitään.
2. Käyttäjä vastatessa puheluun, uusi tapaus luodaan automaattisesti, mutta ilman asiakastunnistusta. Mahdollinen asiakkaan tunnistus / luonti tehdään puhelun aikana asiakkaan oman prosessin mukaisesti. Jos käyttäjä hylkää puhelun, niin tapausta ei luoda.
3. Muutoin skenaario, puheluaktiviteetin luonti jne. toimii kuten edellisissä skenaarioissa.

### 2.1.3 Ulossoitto – yksittäinen tunnistettu asiakas

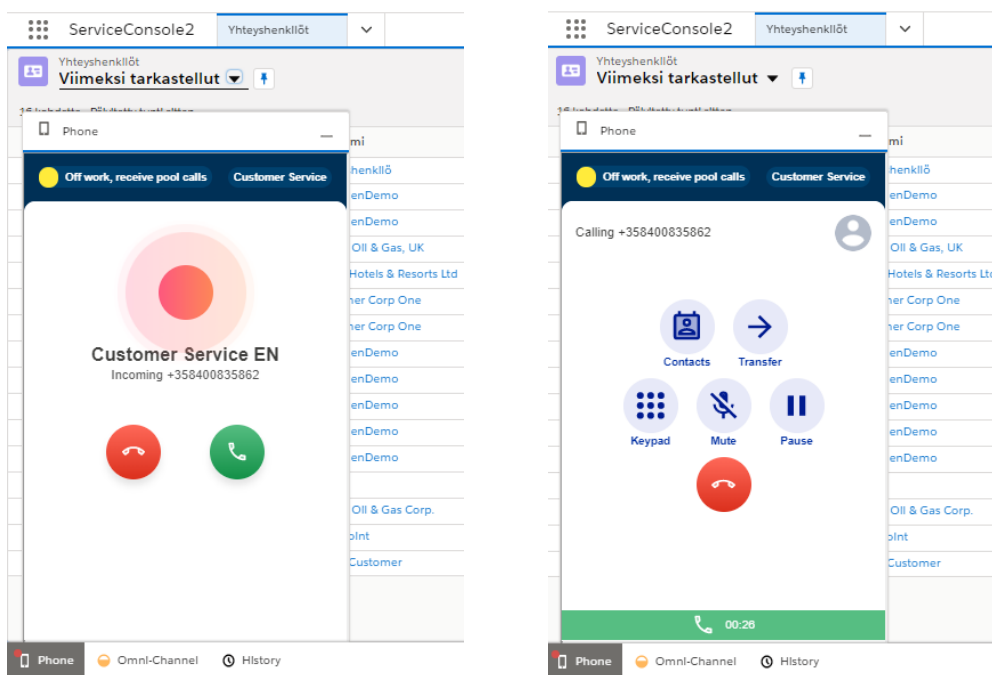
1. Click-to-dial Salesforcesta. Puhelu hälyttää välittömästi. Myös visuaalinen notifiointi sovelluspuhelimen ikonissa.
2. Asiakas 360 näkymä aukeaa, jos click-to-dial tehtiin jostain muusta näkymästä Vastaanottaja vastaa / hylkää puhelun -> Tämän jälkeen työkulku toimii kuten saapuvassa puhelussa yllä.

### 2.1.4 Ulossoitto Ei tunnistettu / Useampi tunnistettu asiakas

1. Kuten yllä, mutta asiakas 360 näkymää ei aukaista ja mahdollinen tapaus luodaan ilman asiakkaan tunnistusta.

## 2.2 TapausDialogi työkulku

Saapuvan puhelun tullessa sovelluspuhelin aukeaa automaattisesti mahdollistaen puheluun vastaamisen/hylkäämisen. Lisäksi sovelluspuhelin kertoo mahdollisen palvelusarjan, jonka kautta puhelu saapuu. Puhelunhallinta tapahtuu sovelluspuhelimen kautta.



Suosittelu toimintamalli on, että puheluaktiviteetit luodaan taustalla automaattisesti ja ne myös automaattisesti liitetään tunnistettuun asiakkaaseen ja käsiteltyyn tapaukseen ilman, että niitä tarvitsee ponnauttaa näkyville tai käyttäjän tulisi tehdä mitään toimenpiteitä. Lisäksi ylläpitäjäasetukset sisältää monipuoliset optiot puheluaktiviteetin luontiin ja mahdolliseen ponnautukseen eri puhelutilanteissa.

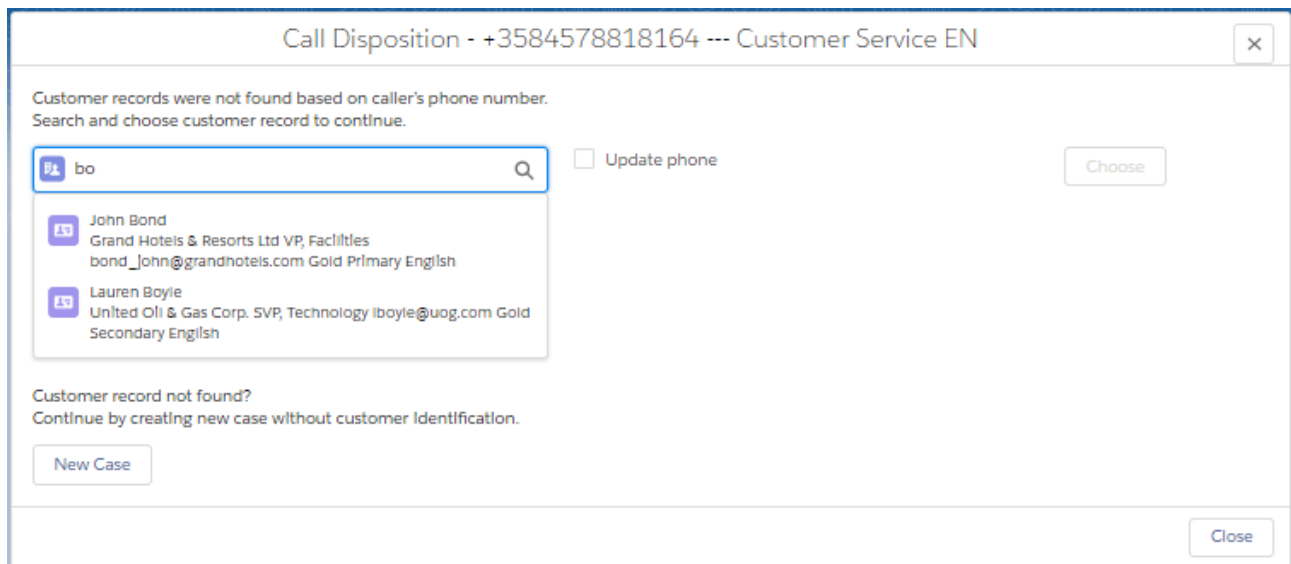
Asiakkaan ja tapauksen tunnistus / luonti tapahtuu ohjatun työnkulun kautta ja nämä käyttötapaukset käsitellään tarkemmin seuraavissa alikappaleissa.

### 2.2.1 Saapuva puhelu – Ei tunnistettu asiakas

Puhelu hälyttää sovelluspuhelimessa ja samalla ponnautetaan ohjattu näkymä asiakkaan ja tapauksen tunnistamiseen / luontiin.

Ponnautettu näkymä sisältää seuraavat tiedot ja toiminnot:

- Soittajan puhelinnumero ja puhepalvelusarjan nimi / suora puhelu
- Optio etsiä asiakasta. Oletuksena Kontakti / Asiakkuus nimellä, mutta ylläpitäjä voi mahdollistaa myös muita hakukriteerejä.
  - Oletuksena tuloksissa näkyy Kontakti / Asiakkuus nimi. Ylläpitäjä voi mahdollistaa myös muita näytettäviä tietoja.
  - Asiakastiedon löytyessä, voidaan "Update phone" valinnalla päivittää puhelinnumero asiakastietoihin ja hyväksyä eteneminen "Choose" painikkeella.
  - "Choose" painike aukaisee uuden näkymän jossa käsitellään tapauksen valinta / luonti. Katso [Yksittäinen tunnistettu asiakas](#) työnkulku
- "New Case" painike uuden tapauksen luomiseen ilman soittajan tunnistusta puhelun alussa
- Close (X) painikkeet mahdollistavat työnkulun sulkemisen ilman mitään jatkotoimenpiteitä.



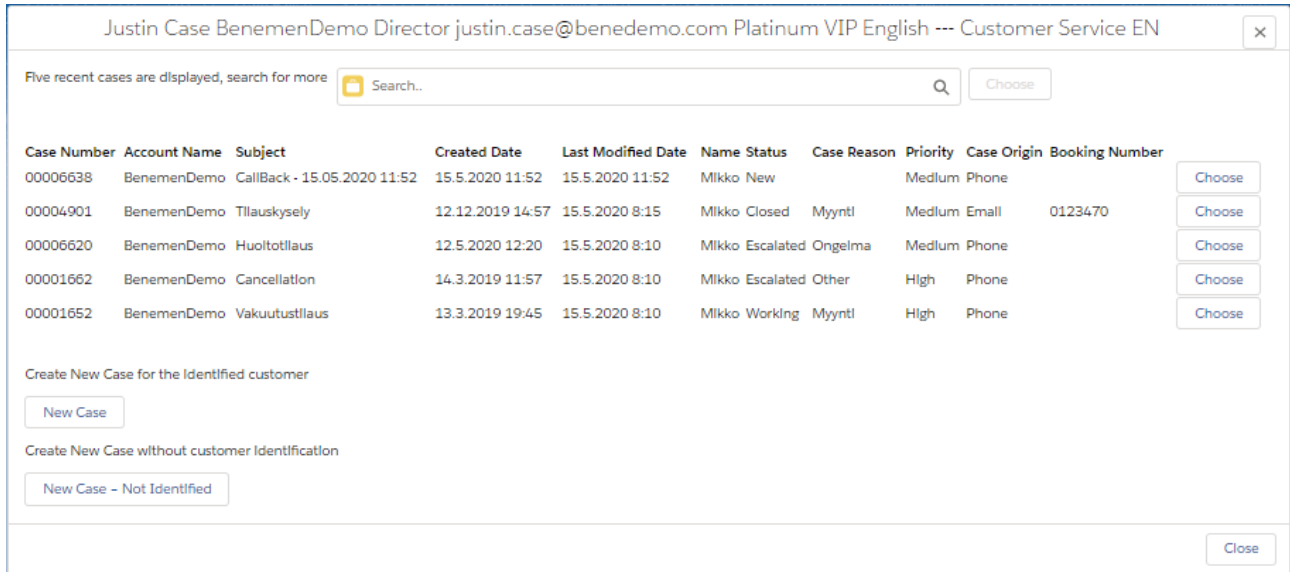
### 2.2.2 Saapuva puhelu – Yksittäinen tunnistettu asiakas

Puhelu hälyttää sovelluspuhelimessa ja samalla ponnautetaan ohjattu näkymä tunnistetun asiakkaan tietoihin ja tapauksen valintaan / luontiin.

Ponnautettu näkymä sisältää seuraavat tiedot ja toiminnot:

- Asiakkaan tiedot; Kontakti ja Asiakkuus nimi + ylläpitäjän lisäämät tietueet
- Puhelupalvelusarjan nimi / suora puhelu
- Ydintiedot 5 viimeksi päivitettyä asiakkaan tapausta + ylläpitäjän lisäämät tietueet
- Optio etsiä mitä tahansa muuta asiakkaan tapausta. Oletuksena haku tapauksen numerolla, mutta ylläpitäjä voi määrittää lisähakukriteerin esim. Otsikkoteksti jne.

- “New Case” painike uuden tapauksen luomiseen tunnistetulle asiakkaalle
- “New Case – Not identified” painike uuden tapauksen luomiseen ilman liitosta tunnistettuun soittajaan
- Close (X) painikkeet mahdollistavat työnkulun sulkemisen ilman mitään jatkotoimenpiteitä.



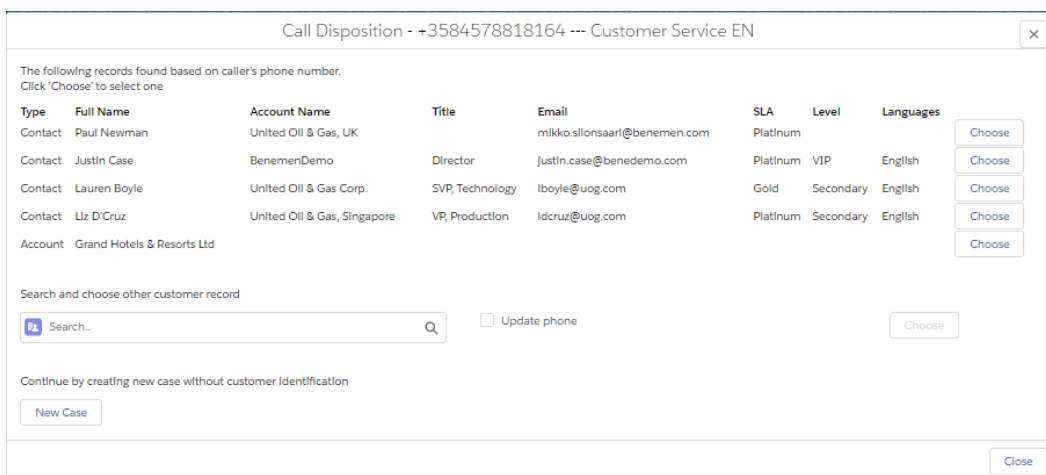
Case Number	Account Name	Subject	Created Date	Last Modified Date	Name Status	Case Reason	Priority	Case Origin	Booking Number	
00006638	BenemenDemo	CallBack - 15.05.2020 11:52	15.5.2020 11:52	15.5.2020 11:52	Mikko New		Medlum	Phone		Choose
00004901	BenemenDemo	Tilauksely	12.12.2019 14:57	15.5.2020 8:15	Mikko Closed	Myynti	Medlum	Email	0123470	Choose
00006620	BenemenDemo	Huoltotilaus	12.5.2020 12:20	15.5.2020 8:10	Mikko Escalated	Ongelma	Medlum	Phone		Choose
00001662	BenemenDemo	Cancellation	14.3.2019 11:57	15.5.2020 8:10	Mikko Escalated	Other	High	Phone		Choose
00001652	BenemenDemo	Vakuutustilaus	13.3.2019 19:45	15.5.2020 8:10	Mikko Working	Myynti	High	Phone		Choose

### 2.2.3 Saapuva puhelu – Useampi tunnistettu asiakas

Puhelu hälyttää sovelluspuhelimessa ja samalla ponnautetaan ohjattu näkymä, jossa listataan tunnistetut asiakkaat.

Ponnautettu näkymä sisältää seuraavat tiedot ja toiminnot:

- Asiakkaan puhelinnumero ja puhepalvelusarjan nimi / suora puhelu
- Listaa tiedot tunnistetuista asiakkaista (Kontaktit & Asiakkuudet, max. 10 molempia). Oletustiedot ovat Objektin tyyppi, Nimi, Asiakkuuden nimi + ylläpitäjän lisäämät tietueet
- Haluttu asiakas valitaan ”Choose” painikkeella ja siirrytään [Yksittäinen tunnistettu asiakas](#) näkymään.
- Optio etsiä muuta asiakasta. Tämä toimii kuten [Ei tunnistettu asiakas](#) työnkulussa.
- “New Case” painike uuden tapauksen luomiseen ilman soittajan tunnistusta puhelun alussa
- Close (X) painikkeet mahdollistavat työnkulun sulkemisen ilman mitään jatkotoimenpiteitä.



Type	Full Name	Account Name	Title	Email	SLA	Level	Languages	
Contact	Paul Newman	United Oil & Gas, UK		mikko.sllonsaari@benemen.com	Platinum			Choose
Contact	Justin Case	BenemenDemo	Director	justin.case@benedemo.com	Platinum	VIP	English	Choose
Contact	Lauren Boyle	United Oil & Gas Corp.	SVP, Technology	lboyle@uog.com	Gold	Secondary	English	Choose
Contact	Liz D'Cruz	United Oil & Gas, Singapore	VP, Production	ldcruz@uog.com	Platinum	Secondary	English	Choose
Account	Grand Hotels & Resorts Ltd							Choose

## 2.2.4 Ulossoitto

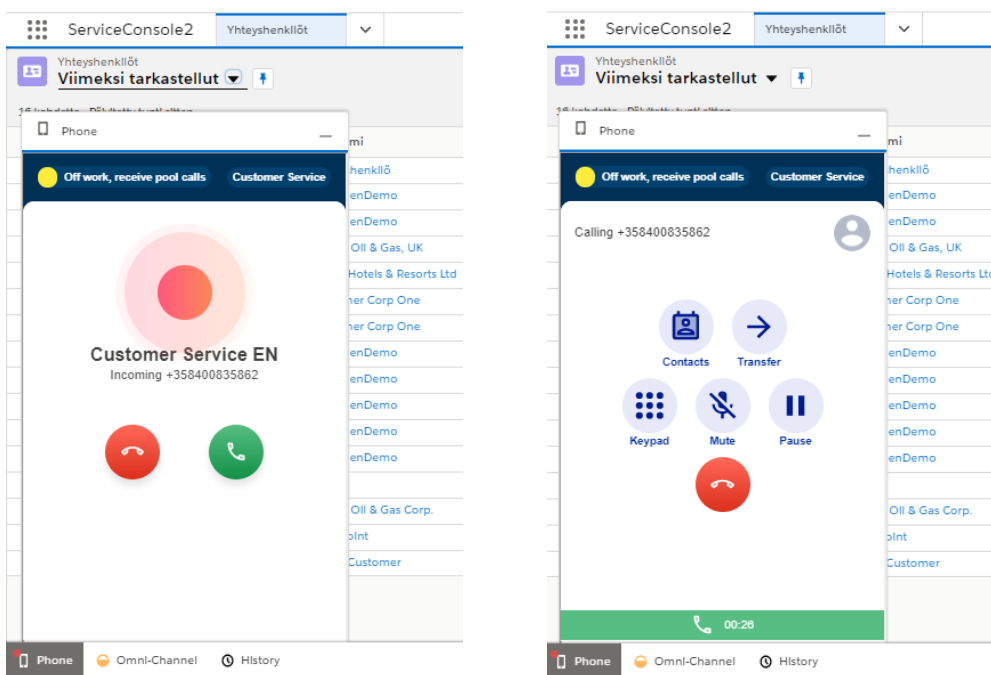
Ulossoitto ei sisällä mitään erityistä tapauksen luontia / ponnautusta. Ajatuksena on, että click-to-dial ulossoitto tehdään halutusta Salesforce näkymästä. Esim. Olemassa oleva avoin tapaus johon liittyen asiakkaalle soitetaan.

Puheluaktiviteetit luodaan tässäkin automaattisesti käyttäjälle määritettyjen asetusten mukaisesti.

Click-to-dial ulossoittoon liittyen käyttäjäasetukset mahdollistavat myös älykkään kontaktin ja objektin liittämisen automaattisesti luotuun puheluaktiviteettiin. Esim. Tunnistetaan kontakti suoraan objektista, jonka sisältä click-to-dial tehdään ja jos click-to-dial tehdään esim. Tapauksen sisältä, niin se liitetään automaattisesti luotuun puheluaktiviteettiin.

## 2.3 Kontakti&Asiakkuus työnkulku

Saapuvan puhelun tullessa sovelluspuhelin aukeaa automaattisesti mahdollistaen puheluun vastaamisen/hylkäämisen. Lisäksi sovelluspuhelin kertoo mahdollisen palvelusarjan, jonka kautta puhelu saapuu. Puhelunhallinta tapahtuu sovelluspuhelimien kautta.



Suosittelun toimintamalli on, että puheluaktiviteetit luodaan taustalla automaattisesti ja ne myös automaattisesti liitetään tunnistettuun asiakkaaseen ilman, että niitä tarvitsee ponnauttaa näkyville tai käyttäjän tulisi tehdä mitään toimenpiteitä. Kontakti&Asiakkuus työnkulussa saattaa myös olla hyödyllistä ponnauttaa puheluaktiviteetti käyttäjälle puhelun jälkeen muokattavaksi, esim. Jos halutaan liittää se puhelun aikana käsiteltyyn objektiin tai jos halutaan hyödyntää puheluaktiviteettia syykoodien jne. tallentamiseen. Ylläpitäjäasetukset sisältää monipuoliset optiot puheluaktiviteetin luontiin ja mahdolliseen ponnautukseen eri puhelutilanteissa.

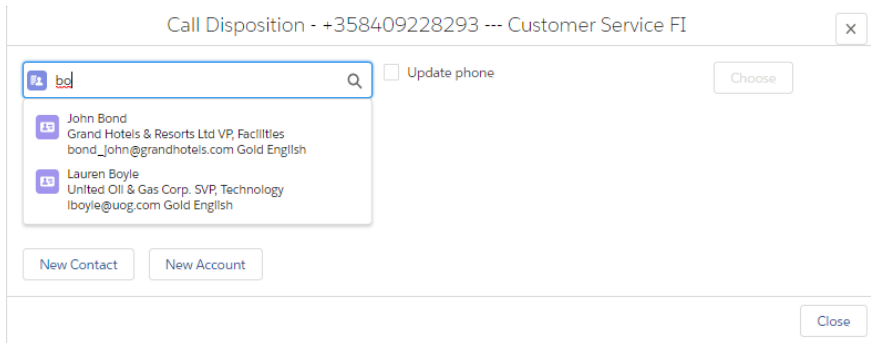
Asiakkaan tunnistus / luonti tapahtuu ohjatun työnkulun kautta ja nämä käyttötapaukset käsitellään tarkemmin seuraavissa alikappaleissa.

### 2.3.1 Saapuva puhelu – Ei tunnistettu asiakas

Puhelu hälyttää sovelluspuhelimessa ja samalla ponnautetaan ohjattu näkymä asiakkaan tunnistamiseen / luontiin.

Ponnautettu näkymä sisältää seuraavat tiedot ja toiminnot:

- Soittajan puhelinnumero ja puhepalvelusarjan nimi / suora puhelu
- Optio etsiä asiakasta. Oletuksena Kontakti / Asiakkuus nimellä, mutta ylläpitäjä voi mahdollistaa myös muita hakukriteerejä.
  - Oletuksena tuloksissa näkyy Kontakti / Asiakkuus nimi. Ylläpitäjä voi mahdollistaa myös muita näytettäviä tietoja.
  - Asiakastiedon löytyessä, voidaan "Update phone" valinnalla päivittää puhelinnumero asiakastietoihin ja hyväksyä eteneminen "Choose" painikkeella.
  - "Choose" painike aukaisee 360 näkymän asiakkaasta
- Painikkeet uuden kontaktin "New Contact" / asiakkuuden "New account" luontiin
- Close (X) painikkeet mahdollistavat työnkulun sulkemisen ilman mitään jatkotoimenpiteitä.



### 2.3.2 Saapuva puhelu – Yksittäinen tunnistettu asiakas

Puhelu hälyttää sovelluspuhelimessa ja samalla aukeaa 360 näkymä tunnistetusta asiakkaasta.

### 2.3.3 Saapuva puhelu – Useampi tunnistettu asiakas

Puhelu hälyttää sovelluspuhelimessa ja samalla ponnautetaan ohjattu näkymä, jossa listataan tunnistetut asiakkaat.

Ponnautettu näkymä sisältää seuraavat tiedot ja toiminnot:

- Asiakkaan puhelinnumero ja puhepalvelusarjan nimi / suora puhelu
- Listaa tiedot tunnistetuista asiakkaista (Kontaktit & Asiakkuudet, max. 10 molempia). Oletustiedot ovat Objektin tyyppi, Nimi, Puhelinnumero, Asiakkuuden nimi ja Matkapuhelinnumero + ylläpitäjän lisäämät tietueet
- Haluttu asiakas voidaan valita "Choose" painikkeellä ja se aukaisee 360 näkymän asiakkaasta
- Optio etsiä asiakasta. Tämä toimii kuten [Ei tunnistettu asiakas](#) työnkulussa.
- Painikkeet uuden kontaktin "New Contact" / asiakkuuden "New account" luontiin
- Close (X) painikkeet mahdollistavat työnkulun sulkemisen ilman mitään jatkotoimenpiteitä.

Call Disposition - +358400835862 --- Customer Service EN ✕

The following records found based on caller's phone number.  
Click 'Choose' to select one

Type	Full Name	Account Name	Title	Email	SLA	Level	Languages	
Contact	Paul Newman	United Oil & Gas, UK		mikko.slonsaari@benemen.com	Platinum			<input type="button" value="Choose"/>
Contact	Justin Case	BenemenDemo	Director	justin.case@benedemo.com	Platinum	VIP	English	<input type="button" value="Choose"/>
Contact	Liz D'Cruz	United Oil & Gas, Singapore	VP, Production	ldcruz@uog.com	Platinum	Secondary	English	<input type="button" value="Choose"/>
Account	Grand Hotels & Resorts Ltd							<input type="button" value="Choose"/>

Search and choose other customer record

Update phone

### 2.3.4 Ulossoitto

Ulossoitto ei sisällä mitään erityistä työnkulkua / ponnautusta. Ajatuksena on, että click-to-dial ulossoitto tehdään halutusta Salesforce näkymästä. Esim. Olemassa oleva avoin tapaus johon liittyen asiakkaalle soitetaan.

Puheluaktiviteetit luodaan tässäkin automaattisesti käyttäjälle määritettyjen asetusten mukaisesti.

Click-to-dial ulossoittoon liittyen käyttäjäasetukset mahdollistavat myös älykkään kontaktin ja objektin liittämisen automaattisesti luotuun puheluaktiviteettiin. Esim. Tunnistetaan kontakti suoraan objektista, jonka sisältä click-to-dial tehdään ja jos click-to-dial tehdään esim. Tapauksen sisältä, niin se liitetään automaattisesti luotuun puheluaktiviteettiin.

## 2.4 Kontakti&Liidi työnkulku

Työnkulku toimii kuten edellä mainittu Kontakti&Asiakkuus, mutta mahdollistaa liidien tunnistamisen ja luonnin.

## 3 Puhelutiedot ja aktiviteetit Salesforcessa

Suosittelun toimintamalli on, että puheluaktiviteetit luodaan taustalla automaattisesti ja ne myös automaattisesti liitetään tunnistettuun asiakkaaseen ja/tai tapaukseen ilman, että niitä tarvitsee ponnauttaa näkyville tai käyttäjän tulisi tehdä mitään toimenpiteitä. Jossain käyttötapauksessa saattaa myös olla hyödyllistä ponnauttaa puheluaktiviteetti käyttäjälle puhelun jälkeen muokattavaksi, esim. Jos halutaan liittää se puhelun aikana käsiteltyyn muuhun objektiin tai jos halutaan hyödyntää puheluaktiviteettia syykoodien jne. tallentamiseen.

Click-to-dial ulossoittoon liittyen käyttäjäasetukset mahdollistavat myös älykkään kontaktin ja objektin liittämisen automaattisesti luotuun puheluaktiviteettiin. Esim. Tunnistetaan kontakti suoraan objektista, jonka sisältä click-to-dial tehdään ja jos click-to-dial tehdään esim. Tapauksen sisältä, niin se liitetään automaattisesti luotuun puheluaktiviteettiin.

Ylläpitäjäasetukset sisältää monipuoliset optiot puheluaktiviteetin luontiin ja mahdolliseen ponnautukseen eri puhelutilanteissa.

BeneVoice for Salesforce mahdollistaa myös muiden BeneCloud puhepalvelussa käytyjen asiakaspuhelujen automaattisen tuonnin Salesforceen. Tyypillinen esimerkki on esim. Benemen mobiilissa käydyt suorat asiakaspuhelut. Toiminnallisuus mahdollistetaan erikseen käyttöön otettavalla [Puheluhaku](#) toiminnallisuudella.

### 3.1 Puhelutiedot

Seuraavat puhelutiedot voidaan sisällyttää puheluaktiviteeteissa. Ylläpitäjä voi vapaasti muokata ja lisätä muita tietueita puheluaktiviteetti (tehtävä) näkymään.

- Tila (oletuksena Päättynyt, ylläpitäjä voi muokata oletustilaa)
- Puhelun päättymisaika
- Puhelun kesto
- Puhelinnumero2 (soittajan numero)
- Palvelusarja (puhepalvelusarjan nimi, jonka kautta puhelu saapui käyttäjälle)
- Jonotusaika (puhepalvelusarjapuheluissa, lisätään 10 – 300 sekunnin kuluessa)
- Puhelutiedot (Linkki puhelutietoihin ja mahdollisen puhelutallenteen kuuntelemiseen, lisätään 10 – 300 sekunin kuluessa)
- Puhelun suunta (Saapunut / Soitettu)
- Puhelun tulos (Vastattu / Ei vastattu)
- Käyttäjän puhelinnumero (käytetään vain Yrityksen puhelut toiminnallisuuden yhteydessä. BeneCloud käyttäjän puhelinnumero asiakaspuhelussa)
- Puhelun aikaleima (käytetään vain Yrityksen puhelut toiminnallisuuden yhteydessä. BeneCloud aikaleima, jolloin puhelu tapahtui)

Optio: Tapaus työnkulku - Tallenna puhelutiedot Tapaus-objektiin

Puhelutiedot tallentuvat Tapaus-objektin kenttiin eikä luoda erillistä puheluaktiiviteettia, josta automaattinen liityntä tapaukseen. Tarkoitettu käytettäväksi vain Tapaus työnkulun kanssa.

Huom: jos tämä asetus on käytössä, niin kaikki puheluaktiiviteetteihin liittyvät asetukset eivät ole hyödynnettävissä.

## 3.2 Lisähuomiot

### Palvelusarjan nimi – keskeinen rooli puhokanavassa

- Kertoo käyttäjälle minkä palvelusarjan / taidon / asiakasvalinnan kautta saapuvaa puhelua tarjotaan
- Benemen ei rajoita palvelusarjojen määrää ja asiakas voi ne vapaasti nimetä
- Palvelusarjan nimi on näkyvissä puhelunotifikaatiossa ja myös mahdollisissa työnkulku-ponnautuksissa

### Jälkityötila (Wrap Up)

- Salesforce Omni-Channel ja tavoitettavuusintegraatio mahdollistaa myös jälkityötilan hallinnan ja raportoinnin Salesforcen puolella.

## 4 BeneCloud takaisinsoiton käsittely Salesforcessa

BeneVoice for Salesforce mahdollistaa Benecloud takaisinsoittopyyntöjen käsittelyn natiivisti Salesforcessa.

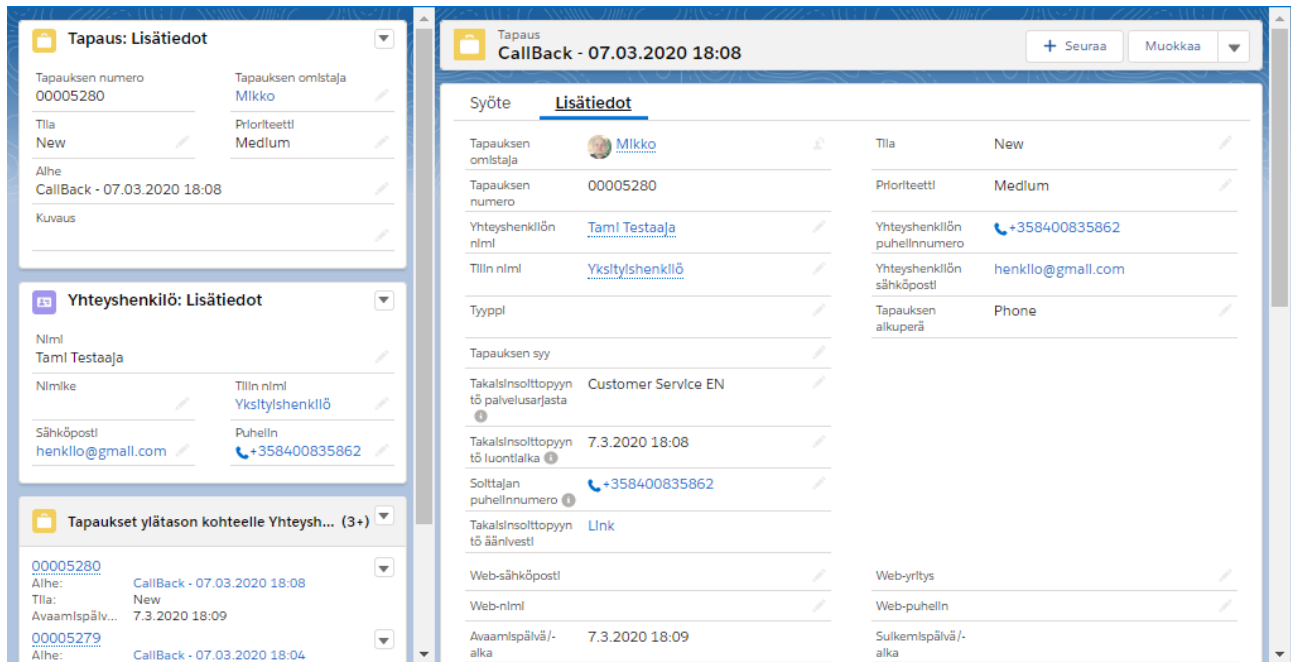
Toiminnallisuuden käyttöönotto vaatii, että takaisinsoittologiikka on aktivoitu haluttuihin BeneCloud puhepalvelusarjoihin, jonka jälkeen niiden käsittely voidaan aktivoida Salesforcessa.

- Takaisinsoittopyyntöjen käsittely Salesforcessa voidaan aktivoida BeneCloud takaisinsoittolista-kohtaisesti. Konfiguraatio on kuvattu tarkemmin erillisessä *BeneVoice for Salesforce – Configuration guide* dokumentissa.
- Kun soittaja jättää takaisinsoittopyynnön, se tallentuu BeneCloud takaisinsoittolistaan, josta se luodaan Salesforceen välittömästi (max.~20sekuntia). Takaisinsoittopyyntö voidaan luoda Salesforceen Tapauksena, Tehtävä liitettynä Tapaukseen tai Tehtävänä.
- Tästä eteenpäin takaisinsoittopyynnön käsittely tapahtuu täysin Salesforcessa. (Kun takaisinsoittopyyntö luodaan Salesforcessa, niin se suljetaan BeneCloudin puolella kommentilla 'Moved to SF')



- Tapauksena luodut takaisinsoittopyynnöt laitetaan konfiguraatiossa määritettyyn Salesforce jonoon. Salesforce jonosta niitä voidaan ohjata käyttäjille kaikilla Salesforcen tarjoamilla tavoin. Esim. Tarjotaan reaaliaikaisesti vapaana olevalle käyttäjälle omni-channel reitityksen kautta.
- Sisältää dedikoidut takaisinsoitto Tapaus ja Tehtävä tietuetyypit sekä sivuasettelut. Ylläpitäjä voi muokata näitä haluamansa mukaan.
- Takaisinsoittopyynnöt tunnistetaan oikeaan Kontaktiin / Asiakkuuteen soittajan puhelinnumeron perusteella. Eli yksittäisen tunnistetun asiakkaan tapauksessa tunnistus tehdään. Ei tunnistetun / Usean tunnistetun asiakkaan tapauksessa tunnistusta ei tehdä.
- Takaisinsoittopyynnön Tapaus / Tehtävä otsikko on : "CallBack - <Aikaleima koska soittaja jätti pyynnön>"
- Takaisinsoittopyyntöön liittyvät tietueet ovat:
  - Takaisinsoittopyyntö palvelusarjasta, puhepalvelusarjan nimi, johon takaisinsoittopyyntö jätettiin
  - Takaisinsoittopyyntö luontiaika, aikaleima jolloin soittaja jätti takaisinsoittopyynnön
  - Soittajan puhelinnumero
  - Takaisinsoittopyyntö ääniviesti , linkki ääniviestin kuunteluun, jos soittaja jätti ääniviestin
- Takaisinsoittopyyntöjen käsittelyn osalta click-to-dial ja automatisoidut puheluaktiviteetit helpottavat käsittelyä

Esimerkki takaisinsoittopyyntö Tapauksesta, jossa tunnistettu asiakas:



The screenshot displays a Salesforce Case record. The main header shows the case title 'CallBack - 07.03.2020 18:08' and the status 'New'. The 'Lisätiedot' (Additional Information) section is expanded, showing fields for 'Tila' (New), 'Prioriteetti' (Medium), 'Yhteystietojen lisätiedot' (Contact Information), and 'Tilin nimi' (Account Name). The 'Yhteystietojen lisätiedot' section includes fields for 'Nimi' (Tami Testaja), 'Sähköposti' (henklo@gmail.com), and 'Puhelin' (+358400835862). The 'Tilin nimi' field is set to 'Yksityishenkilö'. The 'Tyyppi' (Type) is 'Customer Service EN'. The 'Luontiaika' (Created Date) is '7.3.2020 18:08'. The 'Soittajan puhelinnumero' (Caller Phone Number) is '+358400835862'. The 'Web-sähköposti' (Web Email) is 'henklo@gmail.com'. The 'Web-yritys' (Web Company) is 'henklo@gmail.com'. The 'Web-puhelin' (Web Phone) is 'Phone'. The 'Avaamispäivä/-alka' (Open Date/Start) is '7.3.2020 18:09'. The 'Sulkemispäivä/-alka' (Close Date/End) is empty.

Esimerkki takaisinsoittopyyntö Tehtävästä, jossa ei tunnistettu asiakas:

Tehtävä		CallBack - 07.03.2020 18:10	
Nimi	Liittyy tletueeseen		
Lisätiedot		Liittyvä	
Alhe	CallBack - 07.03.2020 18:10	Nimi	
Tehtävätietueen tyyppi	Solttopyyntö	Liittyy tletueeseen	
Vastuhenkilö	Mikko	Kommentti	
Eräpäivä		Takaisinsolttopyyntö palvelusarjasta	Customer Service FI
Tila	Ei aloitettu	Solttajan puhelinnumero	+3584578818164
Prioriteetti	Normal	Takaisinsolttopyyntö luontitalka	7.3.2020 18:10
Edellinen muokkaaja	Mikko, 7.3.2020 18:10	Takaisinsolttopyyntö ääniviesti	Link
Luoja:	Mikko, 7.3.2020 18:10		

## 5 Dynamic Smart Routing – Älykäs puhelunreititys Salesforce datan perusteella

Dynamic Smart Routing toiminnallisuus mahdollistaa saapuvien puheluiden älykkään reitityksen Salesforce datan perusteella.



Kun asiakaspuhelu saapuu puhepalvelusarjaan, niin teemme dynaamisesti määritellyn kyselyn Salesforceen mihin / miten puhelu tulisi reitittää. Tyypillisiä esimerkkejä ovat:

- Palvelukielisyys IVR valikon ohittaminen, kun asiakastiedoista tiedämme soittajan kielisyyden
- VIP asiakkaiden priorisointi, asiakastiedoissa VIP statuksesta kertova tietue ja ohjaamme puhelun suoraan nimetylle asiakaspäällikölle, ja jos hän ei ole saatavilla, niin automaattisesti VIP palvelusarjaan / priorisoidaan jonossa
- Ohjataan asiakas ensisijaisesti avoimen Tapauksen / edellisen kontaktoinnin omistajalle, jonka näemme suoraan Salesforcesta

- Edistetään uus-/lisämyyntiä, viemällä tunnistamattomat soittajat uusmyyntitiimille ja tunnistetut asiakkaat heidän tilanteensa mukaan optimiin paikkaan, esim. Jos he kontakteina myyntikampanjassa, niin ohjataan kampanjaa hoitavalle myyntitiimille

Dynamic Smart Routing voidaan ottaa käyttöön palvelusarjakohtaisesti. Reitityslogiikka rakennetaan natiivisti Salesforce Flow builder työkalulla. BeneVoice for Salesforce sisältää esivalmistellut Flow mallipohjat, joita voidaan muokata asiakkaan ohjauslogiikan mukaiseksi tai voidaan luoda kokonaan erilliset Flow työnkulut. Käyttöönotto tapahtuu yhteistyössä Benemenin kanssa. Käyttöönotto ja konfiguraatio on kuvattu tarkemmin erillisessä ylläpitäjäohjeistuksessa.

## 6 Yrityksen puhelut

Yrityksen puhelut (Enterprise Calls) toiminnallisuus mahdollistaa automaattisen puheluaktiiviteettien tuonnin BeneCloudista ja luonnin Salesforceen asiakaspuheluille, jotka on käyty jossain muussa BeneCloud puhelinterminaalissa. Tyypillinen skenaario on mobiili ja BeneVoice for Teams käydyt asiakaspuhelut.



Puheluaktiiviteettien haku ja luonti Salesforceen tapahtuu täysin automaattisesti eikä vaadi mitään toimenpiteitä loppukäyttäjiltä eikä sitä myöskään aktivoida käyttäjäkohtaisesti.

Sen sijaan, ylläpitäjä voi aktivoida puheluhaun taustalla. Jotta puheluaktiiviteetti luodaan Salesforceen, sillä on seuraavat vaatimukset:

- Puhelun tulee olla määritelty työpuheluksi BeneCloud käyttäjän asetuksissa
- Asiakkaan puhelinnumerolla tulee löytyä vähintään yksi Salesforce kontakti

Ylläpitäjä voi hyödyntää toiminnallisuutta kertahauulla, joka mahdollistaa puheluaktiiviteettien haun ja luonnin max. 7 vuorokautta vanhoille asiakaspuheluille. Tyypillinen toimintamalli on jatkuva haku, joka luo puheluaktiiviteetit Salesforceen ~1 – 6 minuuttia puhelun päättymisestä.

Ylläpitäjän päätettävissä on luodaanko puheluaktiviteetit tapaus vai tehtävä objekteina. Oletusstatus on myös määritettävissä. Yksittäisen tunnistetun Salesforce kontaktin kohdalla tapaus/tehtävä on automaattisesti liitetty kyseiseen kontaktiin.

Puheluaktiviteetin (tapaus/tehtävä) omistaja tunnistetaan tyyppillisesti automaattisesti puhelun käyneen BeneCloud käyttäjän ID:n avulla. Huom: vaatimus tässä on, että kyseinen käyttäjä on aktivoitu BeneVoice for Salesforce käyttäjäksi ja BenemenExternalUserID on määritetty käyttäjäkonfiguraatioissa. Jos omistajaa ei tunnisteta, niin ylläpitäjä voi määrittää Salesforce käyttäjätilin, jota käytetään omistajana.

## 7 BeneCloud hallinta – yleiset käyttötapaukset

### 7.1 Puhepalvelusarjojen hallinta

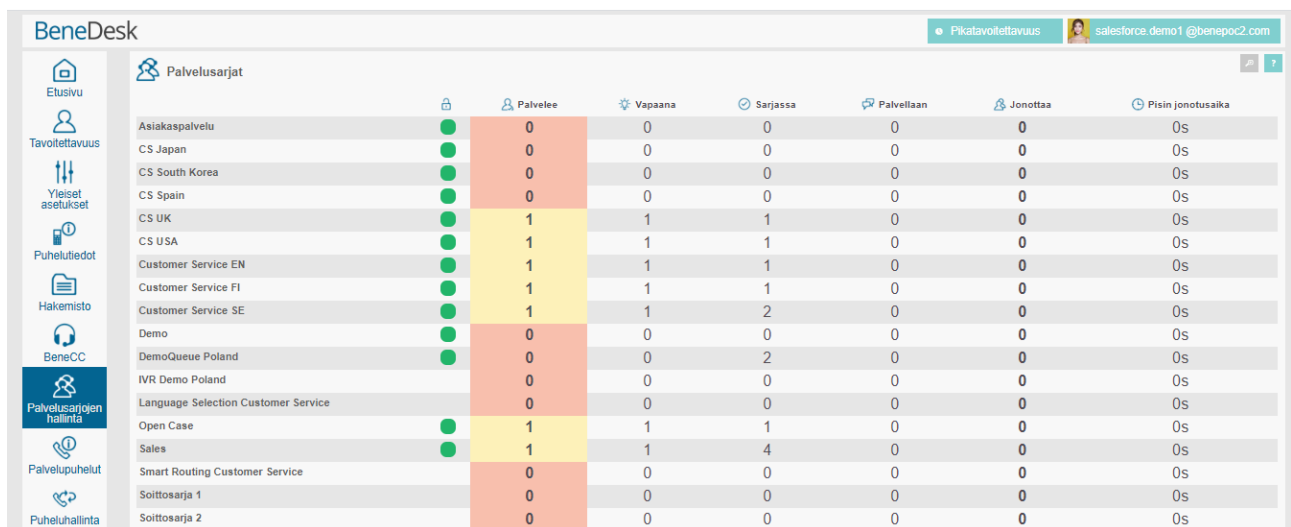
Puhepalvelusarjojen hallinta tapahtuu joustavasti selain- ja mobiilikäyttöliittymistä.

Hallintaominaisuudet mahdollisesta halutuille käyttäjille BeneCloud Tiiminvetäjä ja Ylläpitäjä oikeuksin..

- BeneDesk selainkäyttöliittymä  
<https://discover.benedesk.com>
- BeneApp iOS ja Android älypuhelimissa  
<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.benemen.beneapp&hl=fi>  
<https://apps.apple.com/fi/app/beneapp/id989797121?l=fi>

#### 7.1.1 BeneDesk Web

1. Kirjautu <https://discover.benedesk.com> -> Palvelusarjojen hallinta  
Yleisnäkymä reaaliaikaisesta tilanteesta puhepalvelusarjoissa.



Asiakaspalvelu	Palvelee	Vapaana	Sarjassa	Palvellaan	Jonottaa	Pisin jonotusaika
Asiakaspalvelu	0	0	0	0	0	0s
CS Japan	0	0	0	0	0	0s
CS South Korea	0	0	0	0	0	0s
CS Spain	0	0	0	0	0	0s
CS UK	1	1	1	0	0	0s
CS USA	1	1	1	0	0	0s
Customer Service EN	1	1	1	0	0	0s
Customer Service FI	1	1	1	0	0	0s
Customer Service SE	1	1	2	0	0	0s
Demo	0	0	0	0	0	0s
DemoQueue Poland	0	0	2	0	0	0s
IVR Demo Poland	0	0	0	0	0	0s
Language Selection Customer Service	0	0	0	0	0	0s
Open Case	1	1	1	0	0	0s
Sales	1	1	4	0	0	0s
Smart Routing Customer Service	0	0	0	0	0	0s
Soittosarja 1	0	0	0	0	0	0s
Soittosarja 2	0	0	0	0	0	0s

2. Valitsemalla tietyn palvelusarjan voit porautua tarkempiin tietoihin ja tehdä muokkauksia reaaliaikaisesti.
  - a. Voit tässä näkyvässä suoraan aktivoida/poistaa käyttäjiä ja muuttaa heidän taitotasoaan.
  - b. "Käyttäjät" painike mahdollistaa uusien käyttäjien lisäämisen palvelusarjaan tai poistaa olemassa oleva käyttäjä kokonaan palvelusarjasta.
  - c. "Asetukset" painike mahdollistaa palvelusarja-asetusten muokkauksen

The screenshot shows the BeneDesk interface for a 'Sales' queue. At the top, there are navigation icons for 'Etusivu', 'Tavoitettavuus', 'Yleiset asetukset', 'Puhelutiedot', 'Hakemisto', 'BeneCC', and 'Palvelusarjojen hallinta'. The main area displays a queue with columns for agent status (e.g., 'Tavoitettavissa', 'Ei töissä') and a list of agents with their respective queue positions and status icons. A sidebar on the left contains various system icons.

### 3. "Asetukset"

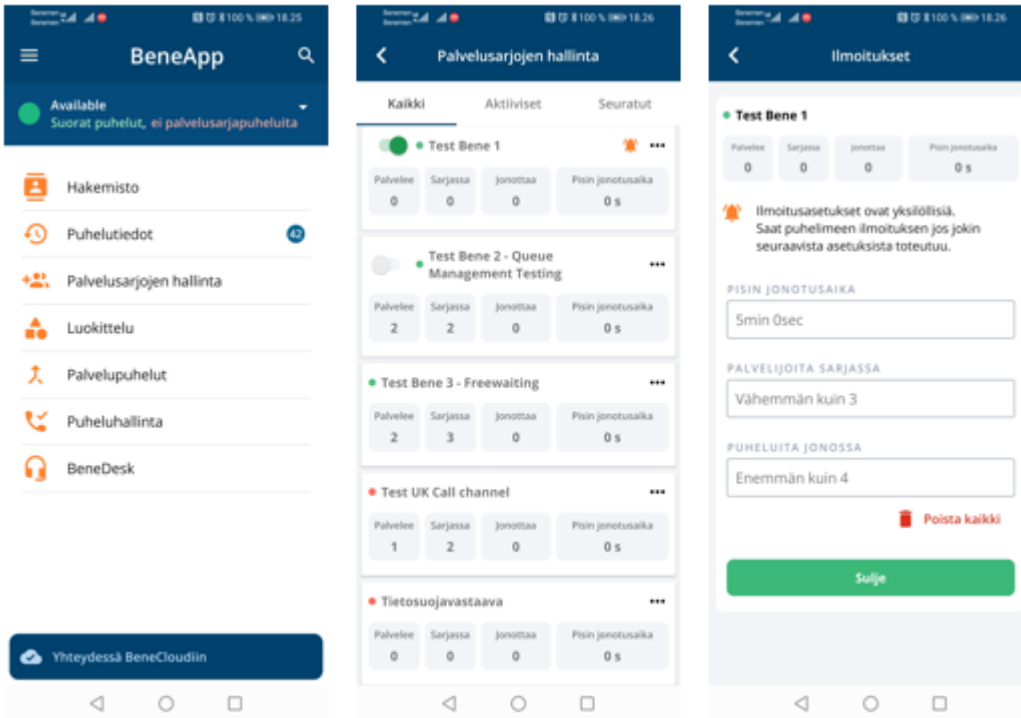
- Voit helposti ja monipuolisesti muokata jonotiedotteita, ohjauksia ja aikatauluja eri tilanteissa. Voit myös tehdä välittömiä tai ajastettuja ohjauksia poikkeustilanteissa.
- Ylläpitäjä voi ladata järjestelmään uusia tiedotteita "Create new prompt" painikkeen kautta. Käyttöliittymä sisältää myös text-to-speech tiedotteiden tekemisen.
- "Lisätiedot" painike näyttää palvelusarjan tarkemmat ohjaustiedot. Näiden muuttaminen tapahtuu Benemen tukipyynnön välityksellä.

The screenshot shows the 'Perustoiminnallisuus' settings page in BeneDesk. It features a sidebar with navigation icons and a main content area with various configuration options. The settings are organized into sections: 'Perustoiminnallisuus' (Basic functionality), 'Poikkeukset' (Exceptions), and 'Poikkeukset jos suljettu' (Exceptions if closed). Each section contains dropdown menus and checkboxes for configuring different aspects of the system's behavior.

### 7.1.2 BeneApp mobiilissa

BeneApp mobiiliapplikaatio mahdollistaa helppokäyttöisen ja monipuolisen BeneCloud puhepalvelun hallinnan mobiilissa. Palvelusarjatilanteen seuraamisen lisäksi BeneApp tarjoaa kätevän hälytyksien hallinnan ylläpitäjille. Ylläpitäjä voi määrittää halutut hälytysrajat eri palvelusarjoille ja hälytyksen lauetessa ylläpitäjä saa välittömästi tästä välittömästi tiedon mobiiliin (push notifiikaatio).

BeneApp tuo hyötyjä myös loppukäyttäjille. Loppukäyttäjä voi hallita tilatietoaan parilla klikkauksella ja tarvittaessa kirjautua palvelusarjoihin / pois suoraan mobiiliapplikaatiosta. Palvelusarjapuheluita voidaan myös tarvittaessa vastaanottaa mobiilinumeroissa.



## 7.2 Mittaristot & Raportointi

### 7.2.1 Reaaliaikainen monitorointi

Kirjautu <https://discover.benedesk.com> -> Palvelusarjojen hallinta

Yleisnäkymä reaaliaikaisesta tilanteesta puhepalvelusarjoissa. Valitsemalla palvelusarjan pääsee porautumaan tarkempiin tietoihin.

BeneDesk		Pikalavoteltavuus <span>salesforce.demo1@benepoc2.com</span>						
Palvelusarjat		Palvelee	Vapaana	Sarjassa	Palvellaan	Jonottaa	Pisin jonotusaika	
Asiakaspalvelu		0	0	0	0	0	0s	
CS Japan		0	0	0	0	0	0s	
CS South Korea		0	0	0	0	0	0s	
CS Spain		0	0	0	0	0	0s	
CS UK		1	1	1	0	0	0s	
CS USA		1	1	1	0	0	0s	
Customer Service EN		1	1	1	0	0	0s	
Customer Service FI		1	1	1	0	0	0s	
Customer Service SE		1	1	2	0	0	0s	
Demo		0	0	0	0	0	0s	
DemoQueue Poland		0	0	2	0	0	0s	
IVR Demo Poland		0	0	0	0	0	0s	
Language Selection Customer Service		0	0	0	0	0	0s	
Open Case		1	1	1	0	0	0s	
Sales		1	1	4	0	0	0s	
Smart Routing Customer Service		0	0	0	0	0	0s	
Soittosarja 1		0	0	0	0	0	0s	
Soittosarja 2		0	0	0	0	0	0s	

- Palvelupuhelut näkyvässä nähdään tarvittaessa yksityiskohtaiset tiedot myös käynnissä olevista palvelupuheluista

**BeneDesk** Pikatavoitettavuus salesforce\_demo1@benepoc2.com

Palvelupuhelut

Aloitusajaksi: 07/03/2020 17.35 Lopetusajaksi: 07/03/2020 19.35 Saapumisajaksi: Valitse Viimeinen jono: Valitse Lisää

Hae

Saapumisaika	Puhelun tulos	Lähdenumero	Saapumisajaksi	Viimeinen jono	Vastaaja	Odotusaika
7.3.2020 19.21	Käynnissä	+358400835862	Language Selection Customer Service	Customer Service EN	Salesforce Demo1	00:59
7.3.2020 18.09	Hylätty	+3584578818164	Language Selection Customer Service	Customer Service FI		00:22
7.3.2020 18.08	Hylätty	+358400835862	Language Selection Customer Service	Customer Service EN		00:26
7.3.2020 18.04	Hylätty	+358400835862	Language Selection Customer Service	Customer Service EN		00:16

1/1 25

- Jos tarve on nähdä monipuolinen kokonaiskuva puhepalvelun tilanteesta, niin BeneReports monitorointimittaristo tarjoaa tähän parhaan selainpohjaisen ja reaaliaikaisen työkalun.

**Answer %** 67% Reference period avg. (30 days) 63%

**Answered Calls** 44 Reference period avg. (30 days) 100

**Incoming Calls** 70 Reference period avg. (30 days) 159

**Avg. Waiting Time** 0:00:18 Reference period avg. (30 days) 0:00:18

**Handled %** 70% Reference period avg. (30 days) 65%

**Abandoned calls** 20 Reference period avg. (30 days) 14

**Outgoing Calls** 153 Reference period avg. (30 days) 203

**Avg. Talking Time / Call** 0:04:37 Reference period avg. (30 days) 0:03:49

**Max Waiting Time** 0:01:03 Reference period avg. (30 days) 0:03:10

Service Pool	Serving	Free	Active	On a call	Queue length	Longest wait	Bre	Status	Status note	Status started	Time	Serving	Accepting calls	Call	Service Pool
0600	0	0	0	0	0	0:00	Bre	Varattu		10:34:26	00:11:52	✓	✓		
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Chi	Tavoitettavissa		09:02:54	01:43:24	✓	✓		
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Cui	Tavoitettavissa		10:24:48	00:21:30	✓	✓		
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Fai	Tavoitettavissa		10:40:27	00:05:51	✓	✓		
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Hyn	Tavoitettavissa		09:58:15	00:48:03	✓	✓		
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Kei	Varattu		10:40:36	00:05:42	✓	✓		Suora
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Ker	Tavoitettavissa		10:31:11	00:15:07	✓	✓		
Ben	0	0	0	0	0	0:00	Ker	Varattu		10:32:25	00:13:53	✓	✓		
Supi	0	0	0	0	0	0:00	Kes	Tavoitettavissa		09:38:10	01:08:08	✗	✗		
XX.S	0	0	0	0	0	0:00	Lor	Tavoitettavissa		08:50:06	01:56:12	✗	✗		
XX.S	0	0	0	0	0	0:00	Ma	Tavoitettavissa		08:00:22	02:45:56	✗	✗		
XX.S	0	0	0	0	0	0:00	Ma	Tavoitettavissa		09:53:28	00:52:50	✗	✗		
Ben	1	0	1	0	0	0:00	Mir	Tavoitettavissa		08:00:22	02:45:56	✗	✗		
Ben	1	0	1	0	0	0:00	Mju	Tavoitettavissa		09:32:35	01:13:43	✓	✓		
Ben	1	0	1	0	0	0:00	Mu	Varattu		09:00:52	01:45:26	✓	✓		
Myy	1	0	1	0	0	0:00	NL	Tavoitettavissa		00:00:00	10:46:19	✓	✓		
Ben	1	1	1	0	0	0:00	Noi	Varattu		10:39:36	00:06:42	✗	✗		
Ben	1	1	1	0	0	0:00	Off	Tavoitettavissa		00:00:00	10:46:19	✓	✓		
Ben	1	1	1	0	0	0:00	Oo	Tavoitettavissa		09:11:35	01:34:43	✗	✗		
Mar	1	1	2	0	0	0:00	Pur	Tavoitettavissa		10:31:26	00:14:52	✓	✓		
Tieti	1	1	1	0	0	0:00	Pai	Tavoitettavissa		00:00:00	10:46:19	✓	✓		
Ben	2	2	2	0	0	0:00	Pai	Tavoitettavissa		00:00:00	10:46:19	✓	✓		
Dutj	2	2	2	0	0	0:00	Rur	Tavoitettavissa		10:29:52	00:16:26	✓	✓		
Asia	3	3	3	0	0	0:00	Rut	Varattu		10:45:14	00:01:04	✗	✗		Suora
Asia	3	3	3	0	0	0:00	Slic	Varattu		10:31:14	00:15:04	✓	✓		
Asia	3	3	3	0	0	0:00	Uui	Tavoitettavissa		08:00:22	02:45:56	✗	✗		
Ben	3	3	3	0	0	0:00	Virt	Varattu		10:45:39	00:00:39	✓	✓		
HQ1	3	3	3	0	0	0:00	Virt	Tavoitettavissa		08:00:22	02:45:56	✓	✓		
HQ1	3	3	3	0	0	0:00									
Vain	3	3	3	0	0	0:00									
CCC	4	3	4	0	0	0:00									
Dutj	5	5	5	0	0	0:00									
Ben	3	3	3	0	0	0:00									

### Salesforce Omni Supervisor

Jos Salesforce Omni-Channel on käytössä, niin Omni Supervisor tarjoaa silloin ensisijaisen monitorointinäkömän koko asiakaspalvelun tilanteesta.

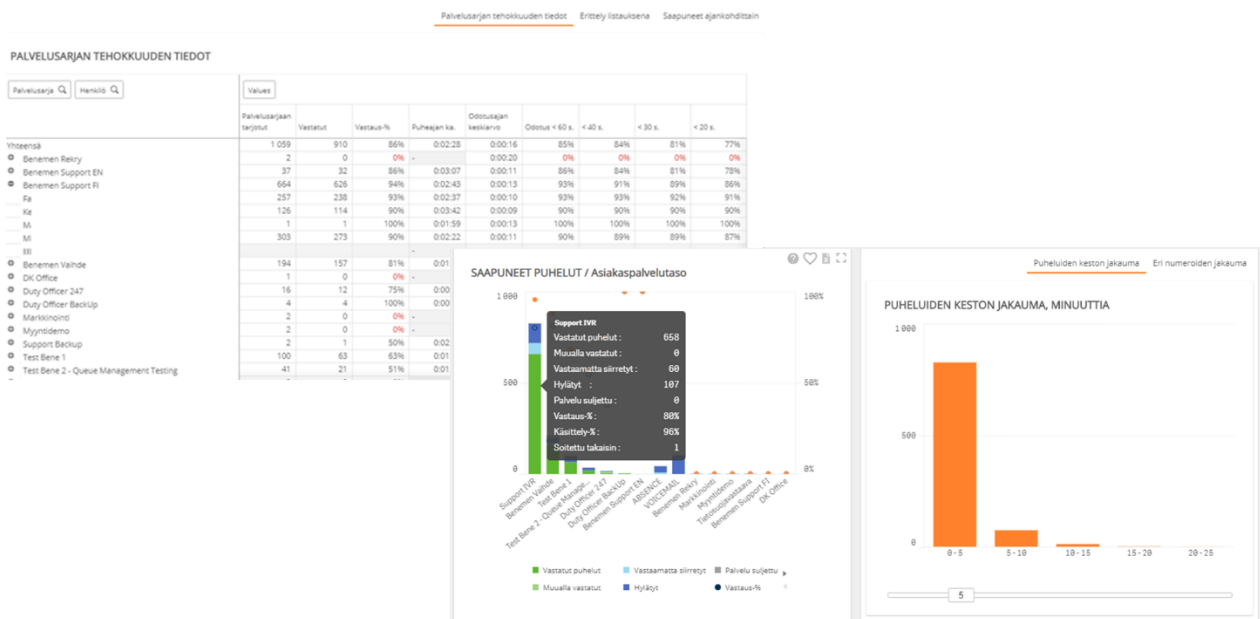
The screenshot shows the 'Agent Summary' interface in Salesforce Service Console. It displays a list of agents with columns for Agent, Status, Flag, Action, Work Summary, State, Login, Accept, Capacity, Workload, Channels, Assigned Queues, and Skills. Three agents are visible: Lisa C (Lunch), Mikko (In a Call), and Rudi (In a Case).

## 7.2.2 Raportointi

Raportointi koostuu BeneReports ja Salesforce'n natiiveista mittaristoista ja raporteista.

### BeneReports online raportointipalvelu

Tarjoaa helpokäyttöisen ja monipuolisen raportointityökalun puhepalvelun operatiiviseen raportointiin ja seurantaan. Selainpohjainen käyttöliittymä on käytettävissä BeneDesk web kautta raportointiylläpitäjille.



### Salesforce Raportit & Mittaristot

Tarjoaa helpokäyttöisen ja monipuolisen raportointityökalun kaikille asiakaskohtaamisille ja niistä kirjattuihin tapauksiin ja aktiviteetteihin sekä käyttäjien suoriutumiselle, olipa kyseessä sitten asiakaspalvelu, myynti, markkinointi tai joku muu liiketoiminnan osa-alue, jossa Salesforcea hyödynnetään. Puhepalvelun ja -kanavan osalta kaikki puheluaktiviteetit ja niihin liittyvä työ kirjataan suoraan asiakastietoon Salesforcea. Näin ollen se on myös kokonaisvaltaisesti raportoitavissa aivan kuten vastaavat asiat myös digitaalisissa kanavissa.



